

# WARSZTATY Z NEGOCJACJI I WIZERUNKU

DR ALEKSANDRA KALISZ

DR EWELINA TYC

**05.04.2022**

**GODZ. 9:00-11:30**

szkolenie online - platforma ZOOM

ZAREJESTRUJ SIĘ.

1. ZAŁOŻENIA WSTĘPNE NEGOCJACJI
2. ZASADY I FAZY NEGOCJACJI
3. CZĘŚĆ WARSZTATOWA – ĆWICZENIA
4. WIZERUNEK NEGOCJATORA
  - DRESS CODE
  - MOWA CIAŁA
  - PRECEDENCJA
  - PROKSEMIKA
5. CZĘŚĆ WARSZTATOWA – ĆWICZENIA

